

# Digitale Bildungslösungen

> e-Learning Tools > Content > Prozesse

# VIWIS



Lernprogramm

**Professionell  
verhandeln**

Produktinformation

### WBT „Professionell verhandeln“

Das Lernprogramm für alle, die ihre Verhandlungskompetenz steigern und die Verhandlungsergebnisse optimieren wollen. Es bietet umfangreiche Lerninhalte unter anderem zu folgenden Themenbereichen:

#### Inhalte:

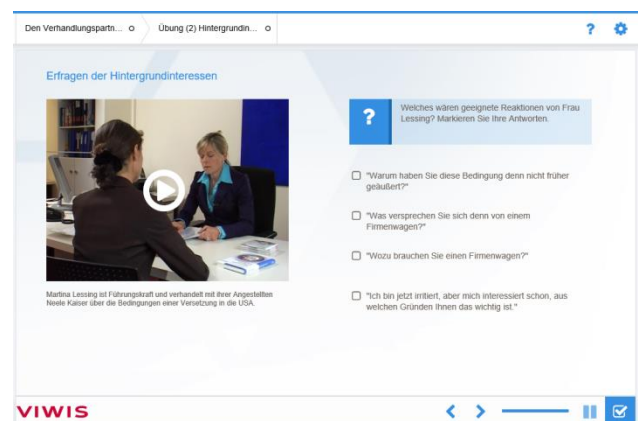
- > Grundlagen der Verhandlung – das Harvard-Konzept
- > Den Verhandlungspartner verstehen
- > Sich selbst vertreten
- > Schwierige Verhandlungssituationen meistern
- > Mit Emotionen rechnen
- > Lösungen suchen
- > Entscheiden und Ergebnisse sichern

**Videobeispiele** von insgesamt ca. 15 Minuten Dauer veranschaulichen Verhandlungssituationen in unterschiedlichen Zusammenhängen.

**Reflexionsanregungen** dienen der Selbsteinschätzung Ihres Verhandlungsstils.

**Übungen** bieten eine interaktive Nutzung des Programms und gewährleisten die Nachhaltigkeit des Gelernten.

**Checklisten** unterstützen Sie bei der Planung und Durchführung von Verhandlungsgesprächen.



**Praxisorientiertes Lernen** über Fallbeispiele

**Mobiles Lernen** durch responsives Bildschirm-Design

#### Lernzeit:

ca. 3,5 Stunden

#### Zielgruppen:

Führungskräfte, Personalverantwortliche, Projektleiter, Vertriebsfachleute, Einkäufer, Mitarbeiter in verantwortlichen Positionen

#### Systemvoraussetzungen:

- > Betriebssystem Microsoft Windows 7 - 10
- > Browser
  - Desktop
    - Internet Explorer ab Version 9
    - Firefox, Chrome und Safari jeweils in der neuesten Version
  - Mobile
    - iOS8 mit Safari
    - Android 4 mit Chrome
- > Das Betriebssystem bzw. der Browser müssen einen H.264-Codec für die Videowiedergabe bereitstellen

SCORM 1.2-kompatibel

### Kontakt

**Fax +49 89 627577-51**

- Ja, ich interessiere mich für Ihre Angebote. Bitte senden Sie mir weitere Informationen dazu zu.
- Ich habe Fragen zu den Angeboten und bitte Sie um Kontaktaufnahme unter der unten angegebenen Telefonnummer oder Emailadresse.

### Meine Kontaktdaten:

---

Vorname / Name

---

Firma

---

Abteilung / Funktion

---

Straße

---

PLZ / Ort

---

Telefon

---

E-Mail

- Ich bin einverstanden, dass die VIWIS GmbH mich schriftlich oder telefonisch über aktuelle Neuerungen informiert. Dieses Einverständnis kann ich jederzeit widerrufen.

---

Unterschrift

### VIWIS GmbH

Thomas-Dehler-Straße 2, 81737 München

Telefon +49 89 627577-00

E-Mail [info@viwis.de](mailto:info@viwis.de)

Web [www.viwis.de](http://www.viwis.de)

### Ihre Ansprechpartner/Berater

#### Joachim Lautenschlager

Geschäftsführer

Bahnstraße 6

45891 Gelsenkirchen

Telefon: +49 209 93929746

[joachim.lautenschlager@viwis.de](mailto:joachim.lautenschlager@viwis.de)



#### Michael Dung

Vertriebsbüro West

Jülicher Straße 13

53919 Weilerswist

Telefon: +49 2254 9486894

[michael.dung@viwis.de](mailto:michael.dung@viwis.de)



#### Jens Schmidt

Vertriebsbüro Nord

Nordkamp 41

26203 Wardenburg

Telefon: +49 160 3605688

[jens.schmidt@viwis.de](mailto:jens.schmidt@viwis.de)



#### Klaus Schulze

Vertriebsbüro Süd

Rodensteiner Straße 41

64407 Fränkisch-Crumbach

Telefon: +49 6164 8329040

[klaus.schulze@viwis.de](mailto:klaus.schulze@viwis.de)



#### Angelika Wimmer

Niederlassung Österreich

Ochsenharing 34

A-5163 Mattsee

Telefon: +43 681 20669-131

[angelika.wimmer@viwis.de](mailto:angelika.wimmer@viwis.de)



#### Sven Ziehr

Standort Hamburg

Boschstraße 23a

22761 Hamburg

Telefon: +49 40 8797419-11

[sven.ziehr@viwis.de](mailto:sven.ziehr@viwis.de)

